

Tools und Neuheiten 2026

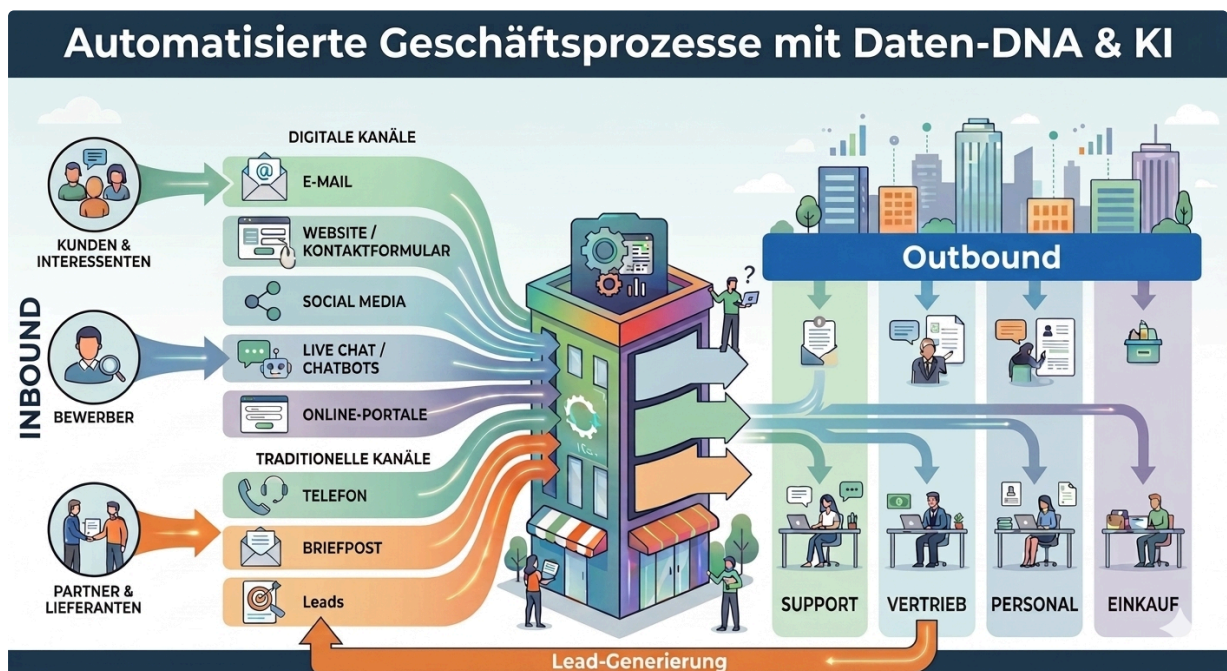
Automatisierte Geschäftsprozesse mit Daten-DNA & KI –
die neue Generation datengetriebener B2B-Lösungen.

AUSGABE 2026

Architekt für automatisierte Geschäftsprozesse mit Daten-DNA

QUADRESS richtet sich neu aus: vom klassischen Adress- und Datenlieferanten hin zum **Architekten automatisierter Geschäftsprozesse**. Im Zentrum steht unsere Daten-DNA – die Verbindung aus hochwertigen Daten, intelligenten KI-Workflows und skalierbaren Automatisierungen entlang der gesamten Customer Journey. Unsere Lösungen wirken dabei **sowohl im B2B- als auch im B2C-Umfeld** – von der Firmenadresse bis zum Endverbraucher.

“ Wir verbinden Inbound- und Outbound-Prozesse, Datenqualität und KI-Intelligenz zu einem durchgängigen System – damit Unternehmen nicht nur Daten besitzen, sondern daraus messbares Wachstum erzeugen.



Das QUADRESS Prozessmodell: Alle Inbound- und Outbound-Kanäle laufen in einer zentralen Daten- und KI-Schicht zusammen und bedienen Support, Vertrieb, Personal & Einkauf.

Daten-DNA

Tiefgreifende Daten als Fundament: Firmen-, Entscheider-, Konsumenten- und Signaldaten in hoher Qualität, laufend gepflegt und

KI-Intelligenz

Analytics, Voicebots und Agenten identifizieren Chancen, qualifizieren Kontakte und steuern Prozesse – datenbasiert und in Echtzeit.

Automatisierung

End-to-End-Workflows für Sales, Marketing, Recruiting und interne Prozesse – messbar, skalierbar und DSGVO-konform.

Neue Tools & Plattformen

KAPITEL 01

Mit neuen Plattformen, KI-Agenten und Automatisierungen hebt QUADRESS Marketing, Vertrieb und Recruiting auf ein neues Qualitätsniveau – für **B2B** und **B2C**, von der Datenbasis bis zum qualifizierten Kontakt.

■ B2B – Geschäftskunden | ■ B2C – Endverbraucher

Q3 / 2026

B2B

Neue B2B-Datenbank 2026

Next-Gen B2B-Datenbank – QUADRESS startet im Q3/2026 mit einer völlig neuen Datenplattform.

- **Mehr Insights** – deutlich tiefere Firmen- und Entscheidungsdaten.
- **Starke Analytics** – bessere Zielgruppen, smartere Entscheidungen.
- **Next-Gen Plattform** – moderne Architektur, skalierbar und API-first.

KI · VOICE

B2B

Leadgenerierung mit KI-Voicebots

Mehr als nur Leads sammeln – moderne Leadgenerierung setzt auf echte Qualifizierung.

- **KI-Voicebots im Erstkontakt** – führen strukturierte Gespräche und prüfen Bedarf, Budget & Timing.
- **Vertriebsreife Kontakte** – automatisch vorqualifiziert und hochrelevant für Marketing & Sales.
- **Skalierbar & konsistent** – 24/7 einsatzbereit, ohne Qualitätsverlust.

MAILING

B2B

B2C

mailVista

Postmailings in Rekordzeit – mailVista automatisiert Ihren gesamten Versandprozess und macht Mailingaktionen zum Kinderspiel.

- **Einfach & kosteneffizient** – ohne Aufwand starten, Zeit sparen und Budget schonen.
- **100 % DSGVO-konform** – maximale Sicherheit für Ihre Daten, ganz ohne Zusatzstress.
- **End-to-End-Prozess** – von Datenauswahl bis Zustellung aus einer Hand.

KI · ANALYTICS

B2B

KI Analytics

Die neue Ebene der Zielgruppenintelligenz: datenbasiert, signalgetrieben, entscheidungsstark.

- **Market Intelligence** – Wo entsteht gerade Nachfrage?
- **Company Intelligence** – Welche Unternehmen zeigen Reife & Bedarf?
- **Signalbasierte Leads** – Welche konkreten Signale rechtfertigen Kontakt – jetzt?

Automation, Datenqualität & APIs

KAPITEL 02

Saubere Daten und durchgängige Workflows sind das Rückgrat jeder Automatisierung. Mit diesen Lösungen sichern Sie Datenqualität, prozessuale Effizienz und operative Skalierbarkeit – **im B2B- wie im B2C-Einsatz.**

■ B2B – Geschäftskunden | ■ B2C – Endverbraucher

KI · AGENT

B2B

B2C

agentFlow24

Ergebnisse statt Tool-Chaos – unser KI-Agent fokussiert sich auf messbaren Business-Erfolg.

- **Alles automatisiert** – Sales, Marketing und Recruiting aus einer Lösung.
- **Business-Ready Software** – effizient, skalierbar, unternehmerisch.
- **Fokus auf Ergebnisse** – statt Tool-Komplexität zählt der Output.

API · DATENQUALITÄT

B2B

B2C

QVerify

API-basierte Adressprüfung – automatisierte Waschabgleiche in Echtzeit für Firmen- und Konsumentenadressen.

- **Saubere Bestandsdaten** – Abgleich mit Umgezogenen, Verstorbenen & unzustellbaren Adressen.
- **Mehr Zustellbarkeit** – weniger Streuverluste, höhere Datenqualität.
- **Echtzeit-Integration** – nahtlos über API in bestehende Systeme.

VERIFIZIERUNG

B2B

B2C

Telefonnummern-Verifizierung

Rufnummernprüfung ohne Anruf – Existenz, Erreichbarkeit & Zuordnung in Sekunden, für Geschäfts- und Privatrufnummern.

- **Direkt am Carrier-Backbone** – maximale Genauigkeit, minimale Fehlerquote.
- **Saubere Daten, geringere Kosten** – valide Datensätze ohne Streuverluste.
- **Ohne Anrufversuch** – keine Belästigung, kein Carrier-Traffic.

WORKFLOW · KI

B2B

B2C

KI-Automatisierungs-Workflows

Intelligente KI-Workflows – Automatisierung für Vertrieb, Marketing & interne Prozesse, übergreifend für B2B und B2C.

- **Wiederkehrendes automatisiert** – Aufgaben smart verknüpft und gesteuert.
- **Mehr Effizienz** – weniger Aufwand, mehr Fokus auf Wachstum.
- **End-to-End orchestriert** – vom Datenimpuls bis zur Ausführung.

Der Gamechanger: KI Analytics

FALLBEISPIEL 01

Wie sieht KI-gestützte B2B-Zielgruppenansprache in der Praxis aus? Zwei konkrete Anwendungsfälle zeigen, wie der QUADRESS-KI-Suchbot spezifische Anfragen in verwertbare Ergebnisse übersetzt.

Vermögenswirksame Leistungen – Arbeitgeberrecherche

USE CASE 1

ANFRAGE „Wir sind auf der Suche nach einer deutschlandweiten Liste von Arbeitgebern, die ihren Mitarbeitenden die vollen 40 € Arbeitgeberzuschuss für die Vermögenswirksamen Leistungen (VL) gewähren.“

LÖSUNG Der QUADRESS-KI-Suchbot durchsucht größere Arbeitgeber aus öffentlichem Dienst, Gesundheitswesen, Bildung und ausgewählten privatwirtschaftlichen Branchen – strukturiert, quellenbasiert und prüfbar.

ERGEBNIS (AUSZUG)

- ▶ **Katholisches Klinikum Bochum** (mehrere Häuser, z. B. St. Josef-Hospital): Bietet laut Karriereinformationen u. a. übertarifliche vermögenswirksame Leistungen sowie zusätzliche Altersversorgung und Gesundheitsangebote.
- ▶ **BG Universitätsklinikum Bergmannsheil Bochum**: Führt VL explizit in den Benefits auf (Vermögenswirksame Leistungen, Prämien, zusätzliche Zulagen).
- ▶ **AkaFö – Akademisches Förderungswerk Bochum**: Listet Jahressonderzahlung und vermögenswirksame Leistungen in den Arbeitgeberleistungen.
- ▶ **Diakonie Ruhr gGmbH** (Standort Bochum): Nimmt Vermögenswirksame Leistungen in den Benefits-Katalog auf, neben Weihnachtsgeld und weiteren Zusatzleistungen.
- ▶ **Würth Elektronik eiSos, Standort Bochum**: Für den Standort Bochum werden unter den Benefits VL und betriebliche Altersvorsorge genannt.

Gastronomie-Profile per KI-Suchbot

FALLBEISPIEL 02

Eine zweite Anwendung: strukturierte Kriterienprüfung für Restaurants aus der QUADRESS-Datenbank – vollständig automatisiert und auf Wunsch tabellarisch ausgeliefert.

Restaurant-Kriterien automatisch prüfen

USE CASE 2

ANFRAGE „Wir wollen wissen, ob Restaurants unsere vorgegebenen Kriterien erfüllen oder nicht: z. B. Liefersdienst, WLAN, Kinderstühle, vegane und vegetarische Gerichte, Mittagstisch, Hunde erlaubt etc.“

LÖSUNG Der QUADRESS-KI-Suchbot prüft Restaurants aus der QUADRESS-Datenbank anhand exakt dieser Kriterien – das Ergebnis ist eine sofort nutzbare Matrix.

ERGEBNIS (AUSZUG)

Firma	Vegetarisch	Vegan	Kinder-gerichte	Speisekarte online	Außer-Haus	Liefer-dienst	Hunde	WLAN
Wüstenhof GmbH	–	–	–	✓	–	–	–	–
G&S Gastronomie GmbH	✓	✓	–	–	✓	–	–	–
B&B-Gastro-Service GmbH	✓	✓	✓	✓	✓	–	–	✓
Great Food Verwaltungs GmbH	✓	✓	✓	✓	–	–	–	–
M & H Burger GmbH	–	–	–	✓	✓	✓	–	–



Fragen?

Sprechen wir über Ihre Daten, Ihre Prozesse und die Automatisierungspotenziale, die 2026 den Unterschied machen.

TELEFON

+49 2327 3038-0

E-MAIL

info@quadress.de

QUADRESS GmbH · www.quadress.de